

1. DATI PERSONALI

MICHELE ROSATI

Via Bosco n. 19
42019 Scandiano di Reggio Emilia
- Tel. fisso: 0522 083 184
- Tel. mob.: 347 578 2956
- E-mail: info@pedalare.eu
- PEC: michelerosati@pec.it



Nato a Reggio Emilia il 9.9.1969; anni 49
Nazionalità italiana; pos. militare: esente
Stato Civile: coniugato
Patente 'B' automunito
Autorizzazione tratt. dati D.Lgs.196/03
(CV aggiornato a Settembre 2018)

2. ESPERIENZE PROFESSIONALI (dall'attuale alle precedenti)

➤ *Agosto 2018 ad oggi:* **Country Manager Italia** presso **NAVIGIL Ltd** di Espoo (Finlandia), produzione e vendita sistemi di teleassistenza remota – www.navigil.com

➤ *Gennaio 2011 ad oggi:* **Titolare** presso **OLD FASHION ITALY / PEDALARE VINTAGE BIKES & more** di Scandiano (Reggio Emilia) dove svolgo attività di restauro bici d'epoca, assemblaggio bici artigianali in stile retrò, vendita e riparazione cicli – www.pedalare.eu

➤ *Maggio 2007 – Agosto 2010:* assunto come **Sales & Marketing Manager** presso **EMMEGAS S.p.A.** di Reggio Emilia, produzione e vendita sistemi di alimentazione alternativa a Gpl e Gas Naturale per auto – www.emmegas.net

➤ *Aprile 1999 – Marzo 2007:* assunto come Export Area Manager Divisione Allarmi Auto presso **META SYSTEM S.p.A.** di Reggio Emilia, produzione e vendita componenti elettronici per la sicurezza domestica e automobilistica - www.metasystem.it, azienda con 550 dipendenti e 94ml € di fatturato, fornitore in Primo Impianto e/o Linea Accessori di varie case auto come Fiat, Alfa, Lancia, Maserati, Ferrari, General Motor, PSA, Renault, BMW, Daimler-Chrysler, VW, Skoda, Toyota, ecc.

In MetaSystem ho operato come **Export Area Manager** Telematica (allarmi satellitari e scatole nere per auto), Allarmi Auto e Sensori Parcheggio per mercati Europa Ovest, Est, Bacino Mediterraneo, Oriente e Sud America nei segmenti

- **Linea Accessori**, gestione vendite a filiali **GM** e **Fiat** nei paesi di mia competenza, **Skoda Auto a.s.** Cz, **PSA** Iran (Iran Khodro); oltre a diversi programmi OES locali (**Toyota** España, **Suzuki** Poland, **VW** Slovakia, etc.)

- **After Market**, responsabile di Filiale Spagna e UK e gestione importatori PT, CH, A, NL, PL, CZ, SK, HU, RO, BU, TUN, MAR, ALG, LEB., JAP, IRAN, AUS, CHILE, URUG.

Fatturato gestito nel 1999: 5,7ml € -->> Fatturato gestito nel 2006: 7,8ml €

➤ *Febbraio 1996 – Marzo 1999:* assunto come **Export Manager** presso **LANDI RENZO S.p.A.** di Reggio Emilia, produzione e vendita sistemi di alimentazione alternativa a Gpl e Gas Naturale per auto – www.landi.it – per i mercati Europa Ovest, Sud America, Bacino Mediterraneo, Australia ed alcuni paesi orientali

Fatturato gestito nel 1996: 2,6ml € -->> Fatturato gestito nel 1999: 8,4ml €

➤ *Novembre 1995 – Gennaio 1996:* assunto come **Addetto Vendite Estero** presso **CERAMICA COLLI di SASSUOLO S.p.A.** di Fiorano (MO), produzione e vendita piastrelle e rivestimenti ceramici

➤ *Luglio e Settembre 1995:* **stage di lavoro** previsto dal corso IFOA presso l'Ufficio Estero (per 6 settimane) e presso l'Ufficio Commerciale (per 2 settimane in affiancamento al venditore) della ditta **MASKA S.p.A.** di Scandiano di Reggio Emilia (produzione e vendita abbigliamento)

➤ *Novembre 1993 - Aprile 1994:* assunto come **Addetto alla Tesoreria** presso **SO.FI.POR. s.a.** (Sociedad Financiera Porlamar S.A.), Import/Export, attività immobiliari, Isola Margarita (Venezuela)

3. STUDI E FORMAZIONE

- *Luglio 1988:* **Diploma** di **Ragioniere e Perito Commerciale Programmatore** conseguito presso l'Istituto Tecnico Commerciale 'G. Scaruffi' di Reggio Emilia
-->> Votazione: **58 / 60**
- *Ottobre 1993:* **Laurea** in **Economia e Commercio** - Indirizzo Giuridico - conseguita presso la facoltà di Economia e Commercio dell'Università di Parma
-->> Votazione: **95 / 110**
- *Gennaio 1995:* selezionato tra i 20 ammessi al **MASTER** per **'Esperto Commercio Estero e Marketing Internazionale'** promosso da IFOA di Reggio Emilia (Istituto Formazione Camere di Commercio dell'Emilia Romagna) in collaborazione con Assopiastrelle e DUBS della durata complessiva di 1.100 ore (di cui 4 mesi in aula, 2 mesi di stage aziendale ed 1 mese di stage linguistico all'estero) con i seguenti contenuti:
- | | |
|--|--------------------------------------|
| Legislazione doganale e comunitaria | Comunicazione aziendale |
| Tecniche di vendita e marketing operativo | Diritto commerciale e societario |
| L'informatica applicata alla gestione aziendale | Scenari economici internazionali |
| Management accounting e Finanza internazionale | Organizzazione dell'ufficio estero |
| Lingue inglese e tedesca e terminologia specifica | Sistema informativo di marketing |
| Organizzazione aziendale e gestione risorse umane | Tecniche degli scambi internazionali |
| Marketing internazionale e pianificazione strategica | Export management e Business games |

LINGUE STRANIERE:

- *Ottobre 1991 - Aprile 1992:* assegnazione Borsa di Studio Universitaria **'Erasmus'** a Barcellona (Spagna) con convalida presso l'Università di Parma dei **4 esami** sostenuti in lingua straniera presso la 'Universidad Central de Barcelona'
- *Agosto 1995:* corso intensivo (IFOA) di lingua tedesca presso Europe Kolleg di Kassel (Germania)

Ottima	conoscenza lingua SPAGNOLA	parlata e scritta
Molto Buona	conoscenza lingua INGLESE	parlata e scritta
Buona	conoscenza lingua FRANCESE	parlata e scritta
Conoscenza superficiale	lingue PORTOGHESE, TEDESCA e CATALANA	

1. PERSONAL REFERENCES

MICHELE ROSATI

Via Bosco n. 19
42019 Scandiano di Reggio Emilia (Italy)
- Tel.: +39 0522 083 184
- Mobile: +39 347 578 2956
- Email: info@pedalare.eu



Born in Reggio Em. (Italy) on 9.9.1969
Nationality: Italian
Driving Licence: type 'B'
Aut. personal data treat. D.Lgs.196/03
(CV updated September 2018)

2. PROFESSIONAL EXPERIENCIES (from the current to the previous)

➤ August 2018 up today: **Country Manager Italia** of **NAVIGIL Ltd** (Espoo, Finland), production and sale of mobile wearable telecare devices – www.navigil.com

➤ January 2011 up today: **Owner** and **Managing Director** of **OLD FASHION ITALY** of Scandiano (Reggio Emilia - Italy), laboratory specialized in old classic bikes restoration, handicraft bikes in retro style, bike sales and reparation – www.pedalare.eu

➤ May 2007 – August 2010: employed as **Sales & Marketing Manager** of **EMMEGAS S.p.A.** of Reggio Emilia – Italy, production and sale of Lpg & Cng fuel systems for vehicles – www.emmegas.net

➤ April 1999 – March 2007: employed as **Export Area Manager** of the Car Alarm division of **META SYSTEM S.p.A.** of Reggio Emilia - Italy (production and sale of vehicle electronic security devices – www.metasystem.it), company with more than 550 employees and 94ml € turnover (2005), OEM & OES supplier of almost all the car manufacturers such as Fiat, Alfa, Lancia, Maserati, Ferrari, General Motor, PSA, Renault, BMW, Daimler-Chrysler, VW, Skoda, Seat, Toyota, Mazda, etc.

In this company I operated as Export Area Manager of Telematic Products (satellite alarms and black boxes for vehicles), Car alarms e Parking Sensor for the markets of East & West Europe, North Africa, South America and Far East into the following segments:

- **O.E.S.** (*Original Equipment Supply*), management of **GM & Fiat** NSC in the countries of competence, **Skoda Auto a.s.** Cz, **PSA** Iran (IranKhodro) in addition to various local OES programs as **Toyota** es, **Suzuki** pl, **VW** sk

- **After Market**, responsible of Spanish and UK subsidiaries and importers in PT, CH, A, PL, CZ, SK, HU, RO, BU, TUN, MAR, ALG, JAP, IRAN, AUS, CHILE, URUG.

Initial Turnover 1999: 5,7ml € --> Turnover 2006: 7,8ml €

➤ February 1996 – March 1999: employed as **Export Area Manager** of **LANDI RENZO S.p.A.** of Reggio Emilia - Italy (production and sale of Lpg & Cng fuel systems for vehicles – www.landi.it) for the East & West Europe, North Africa, South America, Australia markets

Initial Turnover 1996: 2,6ml € --> Turnover 1999: 8,4ml €

➤ November 1995 – January 1996: employed as **Seller** of **CERAMICA COLLI di SASSUOLO S.p.A.** of Modena (production and sale of tiles and ceramics)

➤ July 1995 and September 1995: **job training period** arranged from the IFOA Institute in the Export Department (for 5 weeks) and in the Commercial Department (as junior seller for 3 weeks) of **MASKA S.p.A.** of Scandiano (Reggio Emilia – Italy)

➤ November 1993 - April 1994: employed as **Treasury Dpt Official** of **SO.FI.POR. s.a.** (Sociedad Financiera de Porlamar Sociedad Anonima, Isla Margarita - Venezuela)

3. **STUDIES AND FORMATION**

➤ *July 1988:* **Diploma** of **Accountant** and **Computer Programmer** obtained at the Commercial/Technical Institute 'G. Scaruffi' of Reggio Emilia (Italy)

-->> Mark: **58 / 60**

➤ *October 1993:* **Degree Certificate** in 'Economy and Commerce – Juridical Branch' obtained at the **Economy Faculty's** of the University of Parma (Italy)

-->> Mark: **95 / 110**

➤ *January 1995:* admission to the **MASTER** for '**Foreign Commerce & International Marketing Operator**' promoted by IFOA of Reggio Emilia (Formation Institute of the Chamber of Commerce of Emilia Romagna) in collaboration with Assopiastrelle and DUBS - Durham University Business School - for a total of 1100 hours, of which 4 months of theoretical lessons, 2 months of experience in a company and 1 month of linguistic improvement abroad, with the following subjects:

Business communication	Export management
Customs and Community legislation	English & German languages
Sales techniques & operating marketing	Marketing information system
Business administration and HR management	Export department organization
International marketing and strategic planning	International economic backdrop
Management accounting & International finance	International transaction techniques
Data processing applied to business management	Commercial and company legislation

LANGUAGES:

➤ *October 1991 – April 1992:* University Grant '**Erasmus**' for six months in Barcelona (Spain) with validation of the examinations passed in foreign language (**4**) at the 'Universidad Central de Barcelona'

➤ *August 1995:* German language intensive course for 1 month at the Europe Kolleg of Kassel (Germany)

	ITALIAN	native language
Excellent	SPANISH	spoken and written
Very good	ENGLISH	spoken and written
Good	FRENCH	spoken and written
Superficial	GERMAN, PORTUGUESE and CATALAN	spoken