

## EXECUTIVE SUMMARY

### Bitlean

Società specializzata nello sviluppo di tecnologie e canali di comunicazione, fondata a novembre 2019 da persone di grande esperienza nel settore IT, soprattutto nel comparto Banking & Finance. Bitlean fornisce servizi di:

- Consulenza funzionale e di business nel settore Banking e Finance
- Sviluppo di soluzioni informatiche per tutti i settori
- Sviluppo di modelli matematici e statistici, in algoritmica tradizionale e Intelligenza Artificiale, per Risk Management, Asset Allocation, Finanza retail e altre applicazioni
- Sviluppo di nuovi modelli di comunicazione su piattaforme di Instant Messaging

I fondatori sono Adriano Azzaretti, ex AD di Adepa, Fund Admin lussemburghese, co-ideatore e primo resp. di progetto Webank e Filippo Antonini, realizzatore del primo e più grande sistema di Wealth Management italiano, oltre altre importanti realizzazioni presso i principali istituti bancari.

### Scenario

Da dicembre 2019, il 53% del traffico Internet mondiale è generato da mobile (fonte Statcounter). Gli utenti "unici" connessi sono circa 5.2 miliardi e, dato interessante, l'89% di essi è utilizzatore regolare di messaggistica istantanea. Questi numeri ci raccontano di come le abitudini stiano velocemente cambiando e di come l'approccio marketing cambi di conseguenza. Oggi ci si deve confrontare un pubblico sempre connesso, sempre in movimento e che dedica attenzione frammentata a ciò che gli viene proposto.

In tale contesto si registra l'inflazione della proposta di APP ma il mercato sembra non reagire adeguatamente. Il sito Appsflyer riporta che il 49% delle app sono disinstallate entro 30 giorni, la retention è del 10% a 7 giorni e crolla al 4% in 30 giorni. Gli ostacoli alla diffusione sono: 1. L'installazione, 2. Arrivare alla home page dello smartphone, 3. L'utilizzo irregolare e la scarsa attenzione alle notifiche.

### Proposta Bitlean

Per superare gli ostacoli citati, Bitlean ha deciso di utilizzare come vettore di applicazioni le piattaforme di Instant Messaging, app già scaricate e di uso comune per la stragrande maggioranza degli utenti. Bitlean ha quindi realizzato **Holistic Canvas**, una piattaforma altamente ingegnerizzata che consente lo sviluppo di BOT e CHATBOT in modo rapido, economico e di qualità. La struttura modulare ospita un motore di calcolo per algoritmi matematici e statistici in Intelligenza Artificiale e, aspetto più importante, un componente chiamato Virtual Box per l'integrazione con i sistemi informativi di ogni tipo di azienda. Con Holistic Canvas è possibile realizzare applicazioni alternative alle APP con tempi e costi inferiori del 50% in media. Ad oggi Bitlean ha realizzato una dozzina di CHATBOT comprensivi di oltre 90 funzioni. Una delle realizzazioni per il mercato Insurance è T-Assicura, Un chatbot integrato con il sistema della compagnia che mette a disposizione funzioni riservate ai clienti e altre libere a tutti, aprendo a possibili clienti con un approccio inclusivo, più simile al Web che alle app. Con T-assicura è possibile segnalare un sinistro con una foto, compilare il CID in forma digitale, verificare la copertura assicurativa di terzi, ricevere informazioni basate sulla geolocalizzazione.

### Analisi di mercato

Il potenziale mercato è costituito tutte le compagnie assicurative in Italia e all'estero. La competition è pressochè inesistente, i pochi esempi chatbot interattivi e integrati con i sistemi informativi sono sono poche unità a livello europeo.

### Business plan

L'approccio commerciale di Bitlean è di notevole impatto ed è reso possibile dalle potenzialità della piattaforma realizzata. In pratica, dopo un primo incontro con il cliente e raccolta dei requirements, viene realizzato un Proof Of Concept funzionante in 2-3 giorni, sul quale confrontarsi e procedere quindi all'integrazione e ad un eventuale assessment secondo feedback del cliente.

Dalle analisi di mercato, oltre alle attività di consulting e sviluppo software a progetto non considerati in questa proiezione, si può prevedere uno scenario di costi e ricavi prudenziale per il prossimo triennio

	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>
<b>Ricavi</b>	80.000,00 €	750.000,00 €	1.350.000,00 €	1.700.000,00 €
<b>Costi</b>	40.000,00 €	250.000,00 €	350.000,00 €	400.000,00 €
<b>EBIDTA</b>	<b>40.000,00 €</b>	<b>500.000,00 €</b>	<b>1.000.000,00 €</b>	<b>1.300.000,00 €</b>