

Nicola Caporaso

Nato a Napoli il 18 settembre 1974 – Coniugato, 2 figli.

 Via GB Boeri 11, 20141 Milano

 +39 347 4767320

 nicola.caporaso@hotmail.com

 <https://it.linkedin.com/in/nicolacaporaso>

I quasi 20 anni di attività nel settore Financial Services, vissuti attraverso più ruoli, molteplici interventi e centinaia di persone incontrate, mi hanno consentito di maturare un significativo background tecnico e sviluppare differenti skills:

- capacità di instaurare e mantenere relazioni con i Clienti e fornire/presentare le risposte alle loro esigenze
- guidare progetti complessi, programmi di trasformazione su larga scala ed offrire innovazione attraverso tecnologie abilitanti
- sviluppare leadership, capacità di comunicazione e interpersonali, e contribuire al successo in un ambiente orientato al team
- capacità di lavorare in modo creativo e analitico per risolvere problemi complessi, interagendo in modo efficace con Top e Middle Management, fornitori e terze parti
- Capacità di lavorare in un ambiente frenetico, su scadenze ravvicinate e governato dalla tecnologia.

Specialities

Areas: Asset Management | Private Banking | Brokerage and Trading | Capital Market | Operations | Risk Management | Organization | Compliance | Accounting.

Technology: Application Software | Private Banking System | Investment Banking Systems | Core Banking systems | Data Base e DWH.

Management: Business Analysis | Project and Program Management & Direction | Project Risk management.

PROFESSIONAL EXPERIENCE

KAYRHÒS, MILANO

Management Consulting Firm rivolta al Business Innovation, Operational Design and Tech & Digital issues.



CEO (2019 – OGGI) – Definizione offerta, creazione struttura, individuazione partnerships e clientela, gestione amministrazione e controllo, gestione del personale. Per approfondimenti sulle attività: <https://www.kayrhos.it/>

SOONEAT, MILANO

Start-up FoodTech. Piattaforma in Cloud per la ristorazione per poter prenotare, ordinare e pagare, oltre a poter gestire gli analytics per campagne commerciali e marketing.



CHIEF STRATEGIC OFFICER (2019 – OGGI): Definizione Business Plan e Value Proposition, Growth Strategy, Partnerships e Clientela, Lean Management, gestione amministrazione. Per approfondimenti sulle attività: <https://www.sooneat.com/>

TE.MA CONSULTANTS, MILANO

Boutique di consulenza con elevata specializzazione, rivolta al settore finanziario, bancario e assicurativo.



SENIOR MANAGER (2008 – 2019) – Referente esperto di aree: Asset Management, Capital Markets, Brokerage, Operations, con piena responsabilità di progetti e clienti.

Machine Learning: in collaborazione con il Dipartimento di Elettronica, Informazione e Bioingegneria del Politecnico di Milano e Italian Credit, collection agency, si è avviato un progetto sperimentale per sviluppare un ML Engine a supporto dei processi di valutazione e collection dei crediti; l'obiettivo è di migliorare il Recovery/Timing Rate e la qualità delle Due Diligence.

Post Merger Integration: ristrutturazione delle attività di Asset Management e Trading tra Banca Aletti (Private Bank) e Banca Akros (Investment Bank), a seguito della creazione del nuovo Gruppo Banco BPM.

Bank Assurance: partnership tra Anima Sgr e il Gruppo Banco BPM e della nuova Join venture con Cattolica Assicurazioni, ci si sta occupando della cessione e riorganizzazione dell'attività del Bank Assurance.

Custodian Bank: a seguito della cessione di ramo d'azienda da parte del Gruppo BP BPM, ci si sta occupando del trasferimento delle attività di banca depositaria a BNP Paribas.

Asset Management: Product development con l'introduzione di Portfolio Hedging Strategies Banca Aletti; innovazioni regolamentari e fiscali - Mifid, EMIR, IVA, Antiriciclaggio, Tobin tax, etc.; nuove convenzioni di collocamento con reti di terze e innovazione servizi a Istituzionali (Assicurazioni, Fondi Pensione, Fondazioni, Large corporate, Associazioni).

Private Banking/AM: Product valuation e analisi posizionamento/pricing di Arcoba Srl

Asset Management: SW selection e set-up della nuova piattaforma Front to Back di Banca Aletti

Post Merger Integration: conferimento in Aletti di Bipitalia SGR Banca Aletti

BUSINESS ANALYST/PROJECT MANAGER (2000-2008) – Gestione di team multi-skills, supporto all'identificazione e realizzazione di innovazioni tecnologiche, di business e di governance nelle aree Capital Markets/Investment Banking, Accounting, Risk Management.

Governance: Revisione processi di operations in ottica D.lgs 231 e SOX (Sarbanes Oxley Act)

Banca IMI

Post Merger Integration: Service Level Agreement tra le varie società del Gruppo

Capitalia

Accounting: SW per i Controlli Contabili in Banca di Roma

Capitalia

Accounting: Ristrutturazione dell'Area Bilancio e Fiscale

Banca di Roma

Investment Banking: Transparent Portfolio System

Banca IMI

Operations: Riorganizzazione Servizi e Processi

Kedrios-SIA

Retail Banking: Front Banking Efficiency Tools
Banca Depositaria Fondi: Business plan per l'outsourcing a Fondi
Capital Markets: Creazione e vendita di prodotti Derivati OTC a PMI

Microsoft
Banco Popolare
Banca Aletti

FUNCTIONAL ANALYST (2000 – 2005) - Analisi e raccolta di business/user's requirements, presentazione soluzioni, in particolare nelle aree Asset Management, Investment Banking, Operations, Brokerage.

Operations: Business analysis per la creazione di un Back Office Lab
Asset Management: Cessione e conferimento di Rami d'Azienda da BPN, CreBerg, BPV
Investment Banking: Supporto allo sviluppo del SW di Investment/Risk management "ObjFin"
Operations: Product valuation e competitive analysis della nuova Piattaforma
Investment Banking e Risk Management: Sw selection e Set-up di una nuova Piattaforma
Operations: Assessment e Re-engineering della "Macchina operativa"
Capital Markets: Strategie e piano di vendita di OTC derivatives per PMI e Large Corporate

ICBPI
Banco Popolare
Cedacri
SEC Bologna
BPCI
BPCI
Banca Aletti

BANCA MEDIOLANUM, BASIGLIO (MI)



HEAD OF TOL CUSTOMER DESK (1999-2000)

Customer Desk dedicato al Trading On Line; nuova unità organizzativa che è arrivata ad avere 10 Risorse.

FUNCTIONAL ANALYST (1999)

Lead Analyst e Tester per la realizzazione di un sistema interno di Trading On Line.

EQUITY TRADER (1998 – 1999)

STAGE CALL CENTER (1998)

OTHER PROFESSIONAL EXPERIENCE (VOLUNTEER)



Business Mentor/Advisor per la valutazione di StartUp nella fase di richiesta di incubazione e per l'affiancamento post incubazione all'interno dell'acceleratore.



ProMicroLab: Business Mentor a supporto di microimprenditori per l'avvio e lo sviluppo delle loro attività. Collaborazione con le istituzioni di microfinanza nell'accompagnamento e consulenza



BAA Topic I&DT – Organizzazione di Seminari, Convegni e incontri aperti, in Italia e all'estero, in Università e via web, relativi a Business Cases di Innovation & Digital Transformation



AFC Net (SDA Bocconi) – Member della Community di Amministrazione, Finanza e Controllo per l'approfondimento di nuove tematiche di frontiera e per il continuous learning e knowledge sharing.

CERTIFICATION



PMP® certification - PMI's Project Management Professional Certification.

EDUCATION



Entrepreneurship Lab (2018) – Percorso di mentor e advisor di startup innovative. Il laboratorio permette di sperimentare le dinamiche di interazione con team imprenditoriali nel loro percorso di customer development di ricerca di modelli di business ripetibili e sostenibili, applicando le metodologie della Lean Startup.



Entrepreneurship, Innovation & StartUp (2018) – Metodologie e metriche per Startup, Corporate e Open Innovation: Lean Startup, Customer Discovery/Validation, Business Model Canvas, Minimum Viable Product, Design Thinking, Open Innovation, Agile/Sprint Approach.



Master in Corporate Finance e Banking - Executive program – (2011 - 2013) – Corporate Valuation, Business Planning, Corporate finance, Debt/Equity Capital Markets, Structured Finance, Credit Risk, Treasury Management, Tax Planning, Corporate Governance, M&A, PE & VC, Turnaround/Crisis management.



Laurea Magistrale in Mercati e Strategie di Imprese – Università Cattolica di Milano.
Tesi: Metodologie di Valutazione adottate e funzionamento del Mercato AIM Italia (PMI) – Prof. Franceschi (Finanza Aziendale)

LINGUE: INGLESE B2 LEVEL

SPORT E TEMPO LIBERO: VELA, DERIVA SPORTIVA

----- Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.lgs 196/2003 -----